

Assistant(e) Formation Assistant(e) Commercial(e)

Qui sommes-nous ?

Hkind (<https://www.hkind.co>), organisme de formation certifié QUALIOPF, à l'initiative du collectif Femme de Santé (www.femmesdesante.fr), a développé une offre de formation sur les thématiques de l'égalité professionnelle femme-homme, l'égalité des genres, le leadership, Management et confiance en soi, la santé en entreprise, la santé de la femme, les violences faites aux femmes, à destination des entreprises publiques et privées soucieuses de développer ces axes dans le cadre de leur politique RSE.

Aujourd'hui, afin d'accompagner notre développement, nous renforçons notre équipe et nous proposons un poste polyvalent d'assistant(e) Formation / d'assistant(e) Commercial(e) au sein d'un collectif passionné, bienveillant et enthousiaste.

Le poste

Les missions de l'assistant(e) Formation / assistant(e) Commercial(e) sont centrées autour de trois activités principales : la gestion de la relation client, la mise en œuvre et le suivi des actions de formation/conseil et, avec l'appui du Directeur Général, le développement de notre réseau d'experts et de notre offre de service.

Les missions

Gestion de la relation client	▶ Réceptionner, qualifier et répondre aux attentes des clients/prospects. ▶ Elaborer et suivre les propositions commerciales. ▶ Participer à la promotion de la marque. ▶ Réaliser des actions de promotion et de marketing opérationnel ▶ Assurer une veille concurrentielle
Mise en œuvre et le suivi des actions de formation/conseil	▶ Assurer la gestion administrative et logistique de la formation : sélection des prestataires, gestion des dossiers et de leur conformité, organisation des sessions. ▶ Piloter les budgets des actions de formation et assurer le suivi financier des dossiers : bons de commandes, conventions, factures, demandes de prise en charge... ▶ Suivre les opérations avec les Clients, les Formateurs et les Prestataires externes
Développement	▶ Participer au développement et à la fidélisation de nos intervenants et partenaires. ▶ Proposer des actions, offres, pour répondre aux besoins des clients, des formateurs et du secteur. ▶ Participer à la conception et à la mise en œuvre du plan d'action commercial, communication et marketing de l'entreprise.

Votre profil ?

Au-delà d'un diplôme, nous recherchons avant tout une personne énergique, polyvalente, logique, organisée, proactive, enthousiaste pour rejoindre un projet ambitieux et souhaitant intégrer une équipe passionnée et solidaire.

Votre sens relationnel, votre sociabilité, vos qualités d'écoute sont des qualités indispensables pour nous rejoindre.

En plus de votre aisance en communication écrite et orale, vous êtes à l'aise avec le pack Microsoft Office.

Une expérience dans le secteur de la formation, de la santé et l'utilisation de l'outil DENDREO est un plus.

Nous proposons un CDD de 6 mois avec comme objectif un CDI à l'issue, des locaux à Paris (PariSanté Campus 75 015 Paris) avec télétravail à définir ensemble.

Nous proposons pour débiter un salaire brut annuel compris entre 25K€ et 30K€, selon profil et expérience.